

ブランディングプランナー

わかば総研、年500人育成

販売・営業戦略支援を充実

わかば総研（大阪市中央区、藤本賢治社長、06・4964・8881）は、商品・サービスの優れた点を消費者にアピールするための支援を行う「ブランディングプランナー」育成に取り組む。講義や資格試験を行い、知名度が低い商品の販売を行える即戦力の人材を育成する。28日に大阪市中央区の大坂産業創造館で説明会を開き、年間で500人のプランナー育成を目指す。

併設した「トレンドリーダー協会」を活用し、ユーザー評価などの調査もしやすい。

わかば総研には月10〜20件の商品販売支援依頼が寄せられているが、同社の8人体制ではすべての依頼に対応できなかった。商品開発力があっても営業戦略が不得手な企業は多いため、ニーズがあるところを見ている。支援対象は化粧品や雑貨、日用品など一般消費者向け商品が中心のため、主な購買層である女性を講座に呼び込み、消費者の視点を盛り込めるプランナー育成を目指している。一定数のプランナー誕生後には、それぞれの特徴を生かせる企業とプランナーのマッチングにも注力していく。

浴場電気料金3割安

グリーン環境 ヒーターで直接加熱
メントナンス

【南大阪】グリーン環境 ヒーターで直接加熱メントナンス（大阪府岸和田市、林徒志孝社長、0724・44・2134）は、浴場向け発熱装置「ほっと・エコ

を近く発売する。電気ヒーターで水を直接加熱する構造で、従来の電気式発熱装置に比べ効率が約3割抑えられるとされている。巨大浴場やホテルなどで使われている重油式ボイラからの置き換えを狙う。価格は容量4斗の浴槽に使う製品で、約500万円。初年度10台の販売を目指す。シンプル東京（東京都西東京市）、サンキ（宮崎県日向市）と共同で開発した。現在は長崎県の老人ホームなどにテスト出荷している段階で、今後は関西地区の病院や温泉施設、老人ホームなどに販売する。

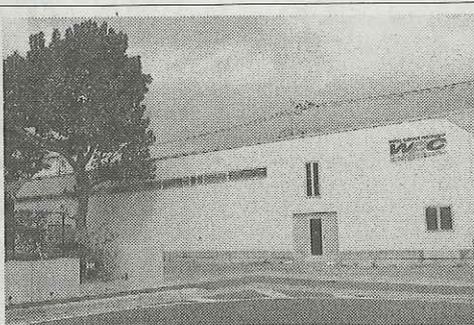
新本社工場が本稼働

DLCC被膜事業など拡充

講座は、10日付で組織したブランディングプランナー協会が行う。約2カ月間で10回のメール講義や企画書作成実習などを行った後、認定試験を行う。受講料は4万9800円。市場調査やメディア戦略、ユーザーからの評価分析などを行い、担当商品独自の価値をアピールしていく。試験合格後は、わかば総研から依頼の紹介を受けられる。

【厚木】不二ダブリュピーシー（神奈川県相模原市、下平英一社長、042・707・0776）は、相模原市に新本社工場（写真）を完

成、操業を開始した。ダブリュピーシーは、相模原市に新本社工場（写真）を完成、操業を開始した。ダブリュピーシーは、相模原市に新本社工場（写真）を完成、操業を開始した。ダブリュピーシーは、相模原市に新本社工場（写真）を完成、操業を開始した。



これに伴い、今後数千万円を投じて、延べ床面積約300平方メートル程度の「DLCC専用工場」1棟増設する。（下平社長）

半導体向けゴム加工部品

扶桑ゴム産業（広島市南区、田村雅春社長、082・251・8555）の半導体向けゴム加工部品（写真）が売り上げを伸ばしている。6

扶桑ゴム産業

月以降、前年同月比で受注量が20%以上増えている。独自の切削加工で低コスト供給を実現したのが要因だ。「インターネットによる直接受注体

ファイル

に、これまでの商社経由の



「逆走」認識させる看板
サツマ LED・太陽電池で発電
サツマ（大阪市中央）の文字を発光ダイオード

の文字を発光ダイオード